**7 шагов привлечения инвестиций в фонде**

1. Оценить привлекательность проекта. Не все проекты могут удовлетворять требованиям фондов
2. Составить список потенциальный инвесторов
3. Сформулировать инвестиционное предложение. Инвестиционная презентация проекта.
4. Установить контакты с потенциальными инвесторами. Рассылка инвестиционной презентации. Проведение переговоров. Отбор наиболее перспективных инвесторов
5. Разработать детальный Бизнес-план для отобранных инвесторов. Анализ рынка, стратегия и финансовая модель. Оценка стоимости проекта. Экономическо-юридическая структура сделки.
6. Получить «Term sheet» от инвестора. Term-sheet - это отлагательные условия, после выполнения которых инвестор зайдет в проект.
7. Подписать инвестиционное соглашение и получить инвестиции.

### Типичные требования Инвестора:

1. NPV> 0, IRR> ставка по депозиту.
2. Наличие опыта и профессиональной команды
3. Окупаемость менее 3 лет
4. Прозрачная модель входа и выхода инвестора из проекта
5. Проверенная бизнес-модель, масштабируемость